

◆2版·综合新闻
**格力中央空调
中标多个重量级项目**

◆2版·综合新闻
**格力凯邦
校企专场对接会隆重举行**

◆3版·综合新闻
**从格力电器
看传统制造业转型升级**

◆4版·副刊
**在格力电器上班
是最好的工作**



要 闻 速 递

格力空调获称赞 成香港消费者首选

本报讯 近日,香港消费者委员会公布了“窗口式空调综合性能测试结果”,格力窗机以卓越性能,从同类产品中脱颖而出,位列测试结果榜首,被专家评为:“能源效率最高,整体评分亦最高,成为香港市民的心水首选(心水,即最合心意)。”

格力 G18WNX 窗机作为测试样本,展示了高品质的产品质量。其中,能源效率测试中,格力的 COP 数值高达 3.03,能源效率最高。报告指出,若在标准环境下的房间的制冷需求不变,15 款测试样机中,能源效率最高的格力空调比最低者省电约 25%,每年可节省电费约 740 元港币。此外,在制冷量、送风量、使用方便程度等方面,格力窗口式空调均位列单项第一,整体评分最高。

据悉,香港消费者委员会是香港法定机构之一,成立于 1974 年 4 月,主要负责保障香港消费者的权益。

格力电器成为“金牛奖”的最大赢家之一

本报讯 中国证券报“2010 年度上市公司金牛奖”于 6 月 25 日隆重揭晓。133 家 A 股上市公司以及 5 家纳斯达克上市的中国公司分享了此次金牛奖各大奖项。珠海格力电器股份有限公司荣登“2010 年度上市公司金牛奖综合榜”,并收获“2010 年度金牛基业长青公司”“金牛最受投资者信赖公司”大奖。格力电器总裁董明珠还将“中国证券报 2010 年金牛最佳企业领袖奖”收入囊中。

从 1998 年算起,中国证券报一年一度的上市公司金牛奖评选已经走过了 13 个年头,上市公司金牛奖以“独立、客观、公正”为准则,以发现价值、塑造典范、追求卓越为目标,伴随着资本市场发展,见证着上市公司崛起,迎着资本市场更加美好灿烂的明天。

格力电器荣膺“环保公益活动突出贡献”称号

本报讯 近日,格力电器在“同在蓝天下 共建红树林”大型环保公益活动中获得“环保公益活动突出贡献”荣誉称号,彰显了良好企业形象,为公众和其他企业树立了环保公益的榜样。

从 2008 年起,由广东省环境保护基金会发起并由省人大环境与资源保护委员会、省环境保护厅、南方报业传媒集团、南方广播影视传媒集团等 6 家单位联合举办的大型公益环保活动“同在蓝天下 共建红树林”已经得到社会各界的支持和积极捐赠。2009 年,格力电器就曾捐款 20 万元用于此项活动,2010 年再次捐赠 25 万元。

中国企业为美国经济注入活力 格力电器美国分公司成立

本报讯 6 月 18 日,格力电器美国分公司(简称“格力美国”)在美国加利福尼亚州工业市举行盛大成立剪彩典礼。这标志着格力电器正式进军美国市场,此举有助于进一步推广品牌,并且能够助推当地经济的发展。

美国联邦众议员赵美心(Judy Chu)对格力电器进军美国表示祝贺,她表示,格力来到工业市开设分公司,希望能给美国带来更多利益,也希望为当地创造更多的工作机会。

格力电器总裁董明珠说,“格力美国”希望以优质与环保的产品来开发市场,感谢各界人士到场支持,格力电器专注于先进技术的开发,制造高质量产品。如今是全球倡导节能环保的时代,格力希望在环境保护方面发挥积极作

用,不断扩展企业在美国的规模,为美国经济注入新活力。

董明珠还表示,格力电器是一个国际化的品牌,连续 6 年保持全球销量第一,并在节能领域拥有核心技术。此外,格力还注重企业社会责任。她说,格力进军美国不仅是让美国人民更多地了解中国,而且也是为承担更多的社会责任。格力希望为美国经济复苏和民众就业提供更多帮助。

美国加利福尼亚州胡桃市议员苏王秀兰(Mary Su)表示,该市不少居民在工业市开店与上班,很高兴看到珠海格力电器进军美国。

中国驻洛杉矶总领事馆商务参赞舒骆政则表示,格力在中国已经成为深入人心品牌,希望通过努力也能在美国

得到肯定,并对当地就业作出贡献,为民众提供优质产品,提升中国产品的国际形象。

格力电器合作伙伴美西集团公司总裁查利·罗表示,格力产品将利用美西集团十多年来建立起来的成熟销售网络进入家得宝和沃尔玛等美国主流大卖场,这将减少前期市场拓展的成本及风险,为格力产品快速进入美国市场奠定良好基础。同时,“格力美国”的成立也为格力与国际知名企业之间的商务合作提供更多机遇,对扩大格力在国际市场上的品牌影响力和市场份额起到推动作用。

据了解,格力旗下自主品牌空调在美国市场年销售量达到 150 万台。当天,加州众议员伍国庆(Mike Eng)、工业市市长皮雷(David Perez)也到场祝贺。



格力电器美国分公司成立剪彩现场

京沪高铁正式运行 格力中央空调提供高铁站最佳解决方案

本报讯 随着京沪高铁 6 月 30 日开通运营,格力中央空调产品正式在京沪高铁投入使用。截至目前,格力中央空调已中标沈阳铁路局、京沪高铁、广深铁路、武汉铁路局等共计 36 个火车站,4000 万元的空调招标项目,几乎将近年来火车站招标项目“一网打尽”。

轨道交通车站具有运输强度高、人流量大、空气流动性差等特点。因此,保证其站内空气清新、提供舒适精确的温度、湿度环境,对中央空调来说难度较

常规空间而言,显然更大。格力电器凭借量身订造的轨道交通系统解决方案,成为最大的轨道交通中央空调供应商。

此次在京沪高铁项目中使用到的格力 GIMS 智能管理系统(Gree Intelligent Management System),突破了传统的中央空调管理方式,通过目前成熟完善的 GPRS 无线通讯网络和 Internet 互连网络,对分布在不同区域的多个工程下的不同类型的空调机组进行实时、智能和人性化的监控与维护,是目前中央

空调便捷、有效和先进的监控与售后维保系统。

作为全球最大的空调制造企业,格力电器自上世纪 90 年代就大举进军中央空调领域,不断研发出具有自主知识产权的产品,开启了服务高铁、航空、船舶等交通产业的新局面,成为国内中央空调领域中产品线最为齐全的品牌企业。2010 年,格力中央空调以 9.6% 的市场占有率,成为国产中央空调第一品牌,树立了新的行业标杆。

格力中央空调中标多个重量级项目



崂山区市民文化中心效果图

本报讯 近日，格力中央空调捷报连连：成功中标福州“正祥橘郡”别墅群空调项目、东莞新科实业空调项目和青岛崂山市民文化中心。

“正祥橘郡”是福州地区最新开发的高端别墅楼盘，地处福州旗山国家森林公园旁，堪称福州高端地产项目的一面旗帜。该楼盘的目标顾客以福州地区的企业主和高级白领为主，因此对所选空调产品的技术、性能、质量、服务等综合要求非常高。招标过程中，格力力挫国内外各大知名品牌，成功中标，又一次证明了民族品牌的技术实力。此次中标的格力模块化直流变频多联机组是当今市场的宠儿。此前，该产品还成功中标河南洛阳“国宝”别墅区项目、天津“滨海湖”一期别墅区项目等高端别墅项目。

东莞新科实业有限公司是全球最大的硬盘读写磁头独立生产商，旗下产品销售覆盖全球，主要供应给三星、东芝、西部数据等全球知名数据储存产品生产商。在此次项目竞标中，经过与国内外竞争对手的“贴身肉搏”，格力中央空调凭借优异的产品性能，脱颖而出，一举中标，夺下东莞新科实业有限公司3.5万平方米中央空调项目。

青岛市场一直以来是山东销售难度最大的地区，竞争激烈，尤为山东本地品牌、外资品牌为主。崂山区市民文化中心，是崂山政府的主办中心，位于市中心，总投资逾3亿元，是崂山区建区以来区级财政投资最多、规模最大、标准最高的公共文化设施工程。参与此次项目竞标的有国内外的多个知名空

调品牌。它们在当地市场极具影响力的品牌，而格力最终能够顺利的脱颖而出，与其近两年在山东的冷水机市场打下的牢固基础密不可分。格力此次竞标崂山区市民文化中心成功，对后期大型冷水机组的销售起到了良好的示范效应。该项目使用的将是格力的水冷螺杆机组三台，预计供货时间为2011年12月份。

业内人士表示，如此众多的大型项目都不约而同的选择了格力中央空调，除了格力空调的品牌实力及完善的售后服务以外，最重要的是因为格力中央空调集众多核心科技于一身，真正具备了打败其他品牌产品的技术实力。

二十年来，格力一直致力于低碳、节能、环保空调的自主研发，对科研经费投入从来不设限制。截至目前，格力电器旗下的中央空调产品包括10大系列、1000多个品种，是全球最完善的中国空调产品线。齐全的产品线、完善的售后服务、智能化的管理系统，可以提供最完美的系统解决方案，让客户节能、环保、舒适一步到位。格力的工程师表示，这正是多个高端、重量级项目愿意选择格力中央空调的根本原因。

又讯 近日，巴西市场再传喜讯：在斩获巴西急救中心医院(Pronto Atendimento)、PARA州 Hospital Porto Dias 医院、CAMPO 圣保罗生产基地、高档办公楼天使大厦(ANGELICA)等大型工程项目之后，格力中央空调产品再获高端客户青睐，顺利中标巴西全国性电视台 Rede TV 扩建项目。

Rede TV 是巴西国家电视第九频道，也是巴西最知名的全国性电视台之一，其节目内容全面涵盖体育、教育、科技、娱乐等各个领域，深受巴西广大观众喜爱。

据该电视台主席 AMILCARE 透露，此次格力中标的该电视

台扩建项目，是电视台为了更好地报道在巴西举行的2014年世界杯足球赛和2016年奥运会两大重要赛事而扩建的工程。

据了解，此次空调竞标竞争异常激烈，多家品牌提供了更具竞争力的价格和付款条件，个别品牌更是凭借其与电视台在3D视频、摄像设备上的紧密合作，以捆绑销售的方式提供系列产品，但格力最终脱颖而出，将整个工程收入囊中。

AMILCARE 表示，项目评委会最终选择格力，是基于对格力多年积累起来的市场信誉和技术优势，高效完善的售后体系也为格力增色不少。

(巴西格力 Eric)



Rede TV 电视台扩建项目效果图

格力凯邦 校企专场对接会隆重举行

本报讯 6月10日，由合肥凯邦电机有限公司与《安徽青年报·就业专刊》、合肥徽界教育咨询管理服务有限公司、安徽青年人才网举办共同主办的“校企深度合作共同锻造人才——格力凯邦校企专场对接会”在合肥隆重举行。来自全省20多家中、高职院校领导出席会议。

会上，合肥凯邦电机有限公司总经理韦青松向大家详细介绍了凯邦电机发展及用人情况。目前凯邦电机正处于快速增长，高速发展的时期。合肥凯邦电机有限公司是格力电器旗下电机产品专业生产厂家，拥有国内电机行业领先的研发制造能力和多项国内领先技术，依托格力空调的强劲销售，电机产品供不应求，各类技术人才和生产一线员工用人奇缺。

对接会上，校方代表们还实地参观了合肥凯邦电机生产车间、员工宿舍、餐厅，大家对该企业规范的管理和良好的企业文化非常满意。校方代表们纷纷表示，很愿意，也很放心把学生送到这样的企业来上班。

此次对接会的开展，旨在加强企业与学校的联系，大胆创新“引企进校”、“订单培养”、“顶岗实习”等多样化的校企合作模式，实现校、企在技能型人才培养中的深度对接，促进职业教育发展方式转变、提高人才培养质量、满足企业技能型人才需求，为企业发展培养输送更多的技能型人才。

据悉，在此次对接会上，合肥凯邦电机有限公司分别与合肥汽车机械学校、中澳教育集团、蒙城县职教中心等十几所院校签订了用人合作协议。



格力凯邦校企专场对接会现场

郑州市市委书记连维良视察郑州格力

本报讯 6月3日，河南省郑州市市委书记连维良在郑州市市秘书长孙金献、郑州市高新区主任张建国、副主任樊副太以及格力电器(郑州)有限公司筹备组组长许勇的陪同下



连维良视察郑州格力

莅临郑州格力项目工地参观调研。

上午9点，连书记等一行在工地驱车查看了项目进度。在看到格力如此宏大、繁忙的工地现场时，连书记赞叹不已。随后在格力电器四标段压缩机项目下车听取了郑州高新区副主任樊福太、郑州格力筹备组组长许勇关于项目投资与进度的汇报。

听取完汇报，连书记等一行在筹备组长许勇的陪同下徒步深入到工地进行参观、视察。在了解各项工程进度后，连书记指

出目前基建工作已经进入全面攻坚时期，要做好质量、安全工作，确保整个工程项目能够按计划完成，于10月投产。同时，连书记就目前整个河南施工场地普遍面临的人员夏收回流问题时强调，无论我们面对的问题有多么难，可能有很多客观因素，但千万不要坐以待毙，要想尽一切方法措施努力克服困难，“做”永远比“不做”强。最后，连维良还了解了人员招聘等其他筹建工作进度。

(郑州格力 董正铎)

格力电器率先开发柜机专用安全插座 将安全保障进行到底

本报讯 大功率空调柜机的插头容易烧坏是困扰很多消费者的难题。因为柜式空调启动时电流约为24A(安)，远远超出普通插座可承受的16A(安)电流。

格力电器历时三年开发出32A(安)大电流安全插座，填补了国内外电工史上大电流插头、插座小型化的空白，让大电流插头、插座的民用化变成现实，是电连接领域一个重大突破。消费者终于可以使用一款

真正安全、耐用的柜机安全(插头)插座，彻底消除柜机接电过程中产生的种种安全隐患。

格力32A(安)大电流安全插座独特的设计，保证了通电部件的接触面积和接触压力，避免了在使用过程中因外力导致意外掉电的困扰，让空调柜机保持高效稳定的工作状态。

这种32A(安)大电流安全插座还改变了传统插座带电插入的方式，当拔出插头时，采取先断电后拔出的最佳方式。独特

的防拉弧，隔弧设计和灭弧技术，极大削减飞弧现象，使用安全更放心。



《人民日报》：创新才有话语权

——从格力电器看传统制造业转型升级

如果一个企业能够控制从设计、制造到渠道的整个产业链，它与其他企业的竞争就是系统的竞争，在行业中就有了话语权。

我国家电业几十年的起起伏伏，见证了中国制造从小到大的发展历程。而在当前越来越多的企业抱怨成本上升，制造业已变得微利、甚至无利可图之时，传统制造业下一步该如何走？

20年来，广东珠海格力电器股份有限公司从制造到创造，从低端到高端，连续16年获得空调行业产销量冠军，实现家用空调产销量连续6年位居世界第一的业绩，给中国制造业的转型升级提供了一个案例。

专业化？多元化？

——专注专业，逼出来的创新

1991年，广东珠海的小厂——格力开始造空调，20年后，拥有600多亿元营业收入的格力继续做空调。而同一时期的很多家电企业早已涉足地产、电子消费、现代服务等多种业态。

“做多元化的投资，格力在资金上早就具备条件了，但是我认为，搞多元化、搞资本运作，心态容易浮躁。想拥有尖端科技，企业必须静下心来做研究，更需要耐得住寂寞、抵住各种诱惑。”格力电器总裁董明珠说，前两年国际金融危机的时候，曾有企业提出把工厂白送给格力，格力也没有接受。“那个工厂不适合格力的发展。”

“选择专业化意味着企业前面始终只有一条路，没有后路可退。”格力电器副总裁望靖东告诉记者，专业化倒逼格力不断创新，由此获得更多的高附加值产品，占据市场主动权。

在格力产品展览厅，从各具特色的家用空调机，如太空舱式空调、R290(丙烷)空调、太阳能变频空调，到各种空调零部件——高效离心机、超高效定速压缩机，甚至小到一个电源插头，都显示出格力在空调行业内的深耕细作——表面上虽然产品单一，但从产业链角度来看，实现了关键设备、核心技术的研发、设计、生产、销售的全产业链发展模式。

“如果一个企业能够实现从设计、制造再到渠道的整个产业链控制，它与其他企业的竞争就是一个系统的竞争，而不是一个产品的竞争，也不是某一段成本的竞争，企业在行业中就有了话语权。”中欧国际工商学院副院长张维炯教授指出，这要求企业有强大的创新能力与资本投入。

创造啥？制造啥？

——日积月累，磨出来的创新

在超安静环境中“倾听”空调声音，在天寒地冻、狂风暴雨等极端恶劣气候下“挑战”空调生命力……走进格力噪音实验室、环境实验室，记者体验到各种十分有趣的实验。其背后，是一年30亿元研发投入、4500多名研发人员、300多个实验室的支撑力量。“格力转型是一个日积月累的过程。”格力中央空调负责人谭建明表示。

2000年，格力拿到了一个“1主机带4个分机”的项目，想去国外厂家购买相关技术。可到了国外，人家说最先进的技术不能拿到中国去。因为那个项目，格力亏了几十万元，也是

从那时起，格力每年拿出15亿元到20亿元从事研发。

10年磨一剑，带来从量变到质变的巨大变化。2010年，凭借1赫兹低频控制技术、超高效定速压缩机、高效离心式冷水机组三大核心技术，格力带领中国空调跻身世界高端；凭借对空调舒适、节能、环保的执着追求，在2011年德国IFA柏林电子展上，格力1赫兹超薄壁挂式变频空调获“家用电器技术创新”大奖……

高成本？低成本？

——舍得成本，换回高附加值的创新

一线工人年均收入4万元、熟练技术工年薪10多万元、科研经费不封顶……多样化的薪酬福利、发展平台以及一流的科研、制造、生产生活环境，显示格力电器对人力成本舍得付出。这份尊重，也赢得了员工以踏实敬业精神致力于技术创新、管理创新、营销创新。

张树源曾是毫无技术的普通一线工人。但截至目前，他为格力研发制作了40多台仪器设备；刘华，从2003年进入格

力的年轻工程师，到带领团队研发出“格力高效离心式冷水机组”核心技术……

类似的成长经历，消解了其他制造企业出现的“用工荒”表象，也用实践证明，劳动力成本上涨反而有利于企业实现跨越发展。

这种“不计成本”的风格，还体现在对原材料质量的精益求精上。诸多高成本支出，不由让人担心企业的合理利润无法实现。“只能通过严控管理成本，加大细节管理。”董明珠说。格力对管理成本的要求极高，作为企业老总，她的主要精力就在于管理好一件又一件细小之事。

在舍与得之间，格力换来了不一样的投入产出比。年报显示，2010年格力电器实现营业收入608.07亿元，同比增长42.6%；实现净利润42.76亿元，同比增长46.8%。相比其他家电企业不到5%的利润水平，格力7%的净利润率，演绎出培养高素质人才——创造核心技术——拥有产品定价权——形成高利润率的良性竞争优势。

(摘自《人民日报》，有删减)



格力电器在珠海西区兴建的斗门龙山配套基地一景

山东市场首台格力变频离心机交付使用

本报讯 近日，格力在山东市场的冷水机领域获得重大突破，一举中标建筑面积高达7万平方米的济宁医学院附属医院综合楼项目。该项目使用的是格力1400冷吨和2200冷吨的变频离心机各2台，并已于5月底交付使用。

据了解，济宁医学院附属医院是济宁本地配置最高、口碑最好的医院。此项目为妇儿门诊病房综合楼，主要竞争对

手为“美系”中央空调品牌，而该项目前期所有空调主机设备均采用美资产品，因此，该项目的成功中标对推动格力在整个山东地区的空调销售具有标志性的意义。

济宁医学院附属医院作为济宁医学院的平行单位，在前期220000平方米新校区地源热泵项目(合同额度高达2600万元)的基础上，再次选择格力变频离心机机组，这充分显示出

了济宁地区极具影响力的单位对格力产品，及其服务能力、持续跟进能力的高度认可，同时，这也是格力在山东地区的第一单变频离心机项目。



济宁医学院附属医院

格力倾情赞助《共产党人》献礼建党90华诞

本报讯 6月29日，时值中国共产党建党90周年前夕，由珠海格力电器赞助摄制的100集电视纪录片《共产党人》，在北京人民大会堂隆重举行展映式，向中国共产党90华诞献礼。

格力电器副总裁望靖东出席影片展映式。他表示，这部片

子的主创力量是80后，年轻的创作团队用自己的影视语言，以年轻人喜闻乐见的形式，讲述党史，表现英雄，有较好的教育意义。

据了解，100集电视纪录片《共产党人》由90集人物片和10集党史文献片组成，该片以一种当代视角，回顾中国共产

党九十载走过的光辉历程，重现这段波澜壮阔历史画面，以新视角、新史料、新表达、大制作，用影像为党谱写一曲浩然长歌，是一部弘扬主旋律的精品之作。片中采用了大量珍贵的历史资料，采访了众多重大历史事件的参与者，以及权威党史专家，具有重要的历史和学术价值。

“格力造”东洋受好评 日权威杂志探秘格力电器

本报讯 日前，日本《日经商务》特派记者加藤修平在日本大金株式会社董事杉本孝之、企业传播部大石茜的陪同下，专程前来格力电器采访。加藤称，大金是日本很著名的品牌，它和世界上流的空调企业格力电器的合作，引起了日本商业界的广泛关注，这正是他此次专程来访的原因。

格力电器相关负责人现场为日本朋友介绍了格力大金共同开发的生产线，重点讲解了其中先进的质量检测技术，单就冷媒检漏来说，一般企业仅设置4道检漏工序，大金是5道，而格力电器是7道。

据了解，格力在与大金的合作中，始终坚持“质量第一”的原则。截至目前，格力

生产的“大金”产品已累计返销日本近200万台，产品返修率甚至低于大金在其本国生产的返修率，“格力造”质量得到日本消费者的广泛关注和普遍认可。变频技术发源地日本经过长期研究，目前在产品上只做到8HZ，而格力依靠自己的研发实力已经制造出1HZ变频空调。此前，日本大金也派了很多员工前来格力交流技术；格力在与大金的合作中也接触到许多新的理念和管理思路。大金的生产智能化、自动化值得中国企业学习。

据悉，《日经商务》是日本最大的经营性杂志，也是日本出版发行最权威、发行量最大的期刊，文章专门发布金融类和财经类的资讯。此次采访的相关报道计划在七月份刊登。

在格力电器上班是最好的工作

让幸福成为格力电器的企业文化

“在珠海，最好的工作除了当公务员，就是在格力电器上班了。”一位格力电器的员工这样说。

格力电器副董事长、总裁董明珠坐在格力电器大楼会议室，与记者谈起了格力员工的幸福。这位叱咤商场的传奇人物，在谈及企业员工时，犹如一个大家庭的家长。

今年年初，广东省委书记汪洋提出建设“幸福广东”。董明珠说，她要建设一个“幸福格力”。“当我们的企业家开着几百万的汽车，开着私家飞机时，有没有想过我们的员工？”她说，企业有责任为员工谋求幸福。

随着内地制造业的升级，“用工荒”成为珠三角许多企业挥之不去的梦魇。董明珠自豪地告诉羊城晚报记者，格力电器从来不存在“用工荒”问题，一直是人才劳务市场的“香饽饽”。

饽”。

董明珠说，考虑到员工住在外面不安全，上班不方便，格力电器在2005年出资2亿元建立格力康乐园，作为员工生活区。康乐园建筑面积达12万平方米，配有员工活动中心、足球场等文体娱乐设施，以及超市、医院、银行等生活配套设施。目前斥资4亿元的康乐园二期工程也在筹建中。董明珠说，新建宿舍充分考虑到不同年龄段员工的生活习惯及他们的和谐生活。

张树源，1995年进入格力电器筛选分厂，一干就是16年。这位当初对珠海充满幻想，来到珠海却难得吃上一餐饭的河南小伙子，几经周折进入了格力电器工作。凭借自身毅力以及公司的学习平台，他从普通的一线工人成为了公司的高级技工。

张树源说，员工在格力电器感到幸福，是因为在这里没有后

顾之忧。公司会为新进员工安排一名导师，为其制定职业生涯规划。格力电器有一栋8层的培训大楼，设有电气安全培训、钎焊实操培训等课程。员工还可以从工作实际出发，向人力资源部提出具体需求。由于格力电器有着良好的学习氛围和晋升空间，不少当初的一线员工现在已经是公司的中层干部了。董明珠说，要经过3年努力，让格力电器的员工具有大专水平。

2010年格力电器一线员工平均年薪超过了4.5万元，而同处珠三角的模具业一线员工平均年薪是18948元。公司还为所有员工购买了养老、医疗等保险，包括免费上下班车、免费午餐等福利。

格力电器于2009年在公司内部出资100万元启动资金建立“阳光基金”，用于员工及员工家属突发疾病或其他困难。阳光基金累计总额已超过了330万

元。

董明珠说，提升员工幸福感，不仅要给员工创造一个良好的生活、工作、成长环境，重要的还有精神层面的东西。格力电器成立了晨曦艺术团、铜棒乐队、英语协会等。

珍惜员工价值，让幸福感成为格力电器的一种企业文化。尽管每个人对幸福的定义都不一样，格力电器却通过这一点，让员工对企业有了认同感与归属感。

(摘自《羊城晚报》)



董明珠总裁跟格力员工一起在实验室里

李师傅，一个让我尊敬的人

文 / 凯邦电机 高祥津

曾在无数个夜里辗转反侧，思考我人生的价值。曾静坐茶馆品一杯香茗，随着袅袅蒸腾的香气幻想我未来的身份地位，也曾雄心壮志筹划某项工作，不分日夜尽心劳力地将想法落实，但是反响总是难如人意。于是我有过怀疑，有过犹豫，有过退缩，有过逃避。直至现在，也仍旧有些许迷茫伴随着我：人生的价值到底在哪里？

虽然之前也偶遇过李师傅，但真正认识这位老员工还是在那个炎热的下午。那天，我与两名同事陪同张部长检查整个部门的现场管理。当我们从仓库出来，刚好看见正前方有一个人蹲在成堆的叉板中间叮叮当地敲打着，张部长驻足观看，一位同事用随身携带的相机远远地拍照。我走到近前仔细观察那个蹲在炎炎烈日下的身影，强烈的阳光将他完全包裹，使他的肤色黝黑中泛着

红色，我看不出他的年纪，只是他的两鬓已经斑白，地上被他的汗水滴出点点水迹。只是站了一小会，我就已开始想念办公室里的风扇了，所以好奇地问他：“李师傅，您在这里工作不热么？”他没有看我，一边用锤子敲叉板上的钉子，一边说：“肯定会热啊。”我又问他：“那需要安装一个风扇么？”他抬头看了我一眼，笑了笑：“用不着的，都习惯了。”那一刻我的心里像是被什么触动了一下，有轻微的颤抖，但是又道不出到底是什么。蹲在他的身边看着他不停地修理叉板，我又忍不住问他：“您每天要修理多少叉板？是不是很累啊？”他说：“我也不知道每天要修多少，反正我们部门的叉板都是我修，工作嘛，哪有不累的？”望着那么多的叉板，我不禁动容，少说也有几百个，虽然不知道这是不是他一天的工作量，但是我完全想象得到他的辛苦。

当我回到有着风扇、转椅、办公桌、凉茶的办公室，我的脑海依然被那蹲在地上的身影填满，粗糙有力的大手握着一把锈迹斑斑的铁锤，认真地在叉板上敲敲打打。“累么？”“工作嘛，哪有不累的？”是啊，工作嘛，哪有轻松的，但是我们往往忽视了正在做的事情的本质。我们会想尽办法给自己创造舒适的环境，然后为我们的疏忽、过失找到各种客观理由，完全忘记这就是我们的工作，忘记

我们的责任、我们的义务。我想李师傅的工作岗位也许是我们公司最累、工作环境最差的，但是我没有感受到他有一丝一毫的不满。烈日灼烧下，他以“习惯就好”一句带过，连我好心帮他开出的增加风扇的条件也连带否决。因为在他心里，既然已经接受这份工作，也就代表着接受了做好它的责任和义务，外界条件都是次要的，环境和设备都是排在工作任务之后的事情。而我们呢？有谁没有抱怨过所在岗位工作太累？我不知道世界上还有多少人拥有李师傅那种工作态度，但是我很庆幸我能遇到这样的人。

晚上，我再次无法入眠，但这次不是因为迷茫，而是因为满心愧疚，连本职工作都做不好谈何人生价值？枉我十年寒窗自诩为读书人，竟不如两鬓花白的李师傅看得透彻。人的价值不在于身份地位的高低，而取决于你的责任心和态度。拥有一颗强烈的责任心，拥有一种对待工作认真负责的态度，那么你一定会受到人们的尊敬，不管身处何职，也不管富贵或者贫困。但是反思自己，往往被外界环境左右了思想和行为。多少次因为不想加班而延误了别人的工作，多少次因为怕苦怕累在困难面前退缩，实在惭愧……

从那以后，我每次见到李师傅都会主动上前打招呼，不管身处何职，他都是非常值得我尊敬的“李师傅”。

忆与老游初次共事

文 / 凌达压缩机 张贤跃

老游是一个朴实耐劳的江西小伙，他见解独特，与工友相处和睦，大家都尊称他老游。犹新地记得与老游初次共事是在壳体车间外壳组。他的岗位在我的上道工序，负责上盖直螺栓的焊接，而我负责上盖接线柱的焊接。

每次开完班前会议，老游都第一时间来到岗位前，蹲在地下仔细地环顾四周的地面，然后猫下腰认真地查找设备底部与每一个可能有直螺栓藏身的角落，将上一班次遗漏的螺栓一枚一枚地捡起，采用检验螺牙的量具检测处理后，再从备料箱中取出当班所要使用的直螺栓零件，搬来一张凳子安静地坐下，将直螺栓一包包地拆开倒在工作台上，全神贯注地检查直螺栓是否有螺牙或其它缺陷。

我静静地站在岗位上，凝视着老游将五枚直螺栓上的螺牙位置调向同一个方向，确认合格后迅速地将直螺栓移进周转箱，那熟练的动作，没有丝毫的怠懈，犹如在遴选栋梁之材一般的尽心尽力。当挑选到没有螺牙的不良品，他会毫不犹豫地将其敲击弯曲，放进带锁的铁箱。每焊接好一个上盖螺栓，老游都会快速地检查焊接的牢固度，并将上盖直螺栓朝着一个方向整齐排放。焊接好一篮上盖组件后，他不是直接将上盖周转篮推到下工序，而是一丝不苟地确认是否有漏焊直螺栓的上盖组件，确认无误后才信心满怀地将零件移

到下道工序，这时我总会在不经意间看到老游会心的微笑。

我百思不得其解，就问老游：“老游，为何要这样认真做？你有时几天都没有检查到一枚没有螺牙的直螺栓，不觉得有些白费力气吗？何不松懈一下，全部装进周转箱后，在焊接时检查一下不就可以了”。

“看来是白费力气，但工作就是要兢兢业业，认真负责，因为这是我的岗位，我要对这个岗位负责，做到问心无愧。而我内心真实的感受是，若你懈怠了工作，下班后总会心不安理不得，总会担心今天加工的零件是不是还有错误，会不会出问题，心底没有一个踏实的理由，因为我今天工作松散了。倘若在我工作的每个班次里多花一点时间，将这些工作按工艺要求与工作经验尽职尽责做好，下班后自己就觉得如释重负、无忧无虑……”他用温和而严肃的语气对我说。

听完良久，我无言以对，感受良多，与其说这是一次沟通和交流，还不如说是一次良师益友的促膝畅谈，给我开导和启发。



(图 / 控制器分厂 甘威)



辛勤工作的“李师傅”